



EDITO

## Proximité et dialogue

**L**e groupe Terre Comtoise a pu mesurer au cours de récentes manifestations (inauguration de l'atelier de la coopérative à Villers Farlay et journées portes ouvertes des Ets Gauvain à Is-sur-Tille) le besoin exprimé par les agriculteurs de proximité, de relations privilégiées, de services de pointe et d'une ouverture aux innovations en matière de machinisme agricole et d'équipements.

Réunissant au total plus de 400 agriculteurs, céréaliers mais aussi éleveurs, ces opérations réussies ont confirmé l'ambition de notre groupe à devenir le concessionnaire de référence, permettant les objectifs de performance et de rentabilité de leurs exploitations. Un an après avoir repris les Ets Gauvain, le groupe s'appuie sur un

réseau d'ateliers et de magasins de proximité, forts d'équipes engagées et mobilisées, aux compétences reconnues. L'histoire ne s'arrête pas là. Avec la reprise de la SAS Laville, à l'Isle-sur-le-Doubs, notre groupe poursuit l'optimisation de son organisation géographique de manière cohérente et efficace, et renforce ses capacités à relever les défis de ce secteur à court et moyen terme. C'est s'appuyer sur des compétences et une expérience reconnue sur ce secteur qui nous permet d'optimiser notre offre de services sur le nord du département du Doubs. Donnons-nous tous rendez-vous aux Portes Ouvertes sur le site de Saône les 10 et 11 avril prochains. ■

Le Vice-Président, Christian MOREL.

### DIVISION MACHINISME

## Un nouveau directeur commercial

**L**e parcours est plutôt atypique pour le nouveau directeur commercial de la division machinisme de Terre Comtoise. Après 6 années passées comme conseiller commercial d'une concession agricole dans l'Aube, Sébastien Lemarié rejoint le monde bancaire en 2006 pour être chargé de clientèle agricole et viticole en Champagne avant de prendre la direction d'une agence en milieu rural de 2010 à 2013, fonction qui lui permet de continuer à côtoyer le monde agricole au quotidien. "J'avais envie de revenir à une fonction plus commerciale. Le challenge proposé par la coopérative Terre Comtoise d'animer une équipe composée de 3 chefs des ventes et de 16 commerciaux m'a tout de suite séduit. J'ai la chance d'intégrer une division qui

est en plein développement."

Après quelques semaines passées à découvrir la coopérative, Sébastien Lemarié a pu se plonger dans quelques dossiers. "Nos clients sont à la recherche d'un conseil avisé, nous devons nous assurer que les matériels proposés sont bien en adéquation avec les besoins techniques et structurels de l'exploitation en intégrant une solution de financement adaptée. Dans le monde agricole, l'aspect fiscal est un facteur important. Sur ce dernier point, nous nous devons d'être le plus professionnel possible. Je serai donc aux côtés des équipes pour apporter autant que nécessaire mon expertise de 7 années en milieu bancaire" conclut Sébastien Lemarié. ■



### SIÈGE SOCIAL

## Un nouveau "Monsieur Dépannage"

**V**incent Crepin vient d'intégrer la coopérative au sein du service informatique le 1er janvier 2014. Fraîchement diplômé d'un BTS Informatique de gestion, après avoir effectué un bac professionnel le tout en alternance, respectivement au sein du groupe La Poste puis de la société d'autoroute APRR. "Je pense que lors de mon entretien d'embauche, ces 5 années d'expérience ont été déterminantes pour intégrer le groupe Terre Comtoise."

Le nom de Vincent Crepin va être connu rapidement de l'ensemble du personnel de la coopérative puisqu'il est chargé de la maintenance du parc informatique. "La coopérative compte 250 postes informatiques, je dois prévoir le

renouvellement des PC, effectuer les mises à jour de logiciels, des nouveaux systèmes d'exploitation et bien sûr intervenir pour les pannes. Je vais donc passer 50% de mon temps sur les différents sites, temps que je mettrai à profit pour former également les personnes qui le demandent. J'apprécie beaucoup le contact lié à cette fonction et je suis pédagogue. Jusqu'à présent, la maintenance des PC incombait à César-Anthony ou à Geoffrey, je viens les soulager."

Cette mission sera complétée par la synchronisation des téléphones, outil devenu tellement indispensable à notre quotidien avec comme objectif l'uniformisation de l'environnement. ■

Inauguration de Gamm Vert Saint-Vit  
du 26 au 29 mars 2014

NOMBREUSES  
ANIMATIONS

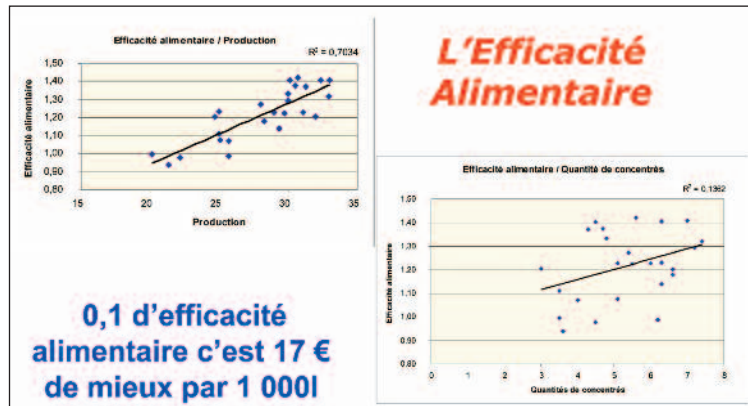


# Des groupes de travail pour la performance laitière



Suite à la volatilité des prix du lait observée dans les années 2010, le conseil d'administration de la coopérative a choisi d'adhérer à la démarche Lactoplan mise en place au niveau national. Terre Comtoise a ainsi fédéré 70 adhérents répartis en deux groupes, l'un pour les A.O.C. et l'autre pour le lait standard, Lactoplan, qui est une approche technique

et économique de la production laitière permet d'identifier les différents postes de charges (variables et fixes) pour produire 1 000 litres de lait et ensuite voir quel est le poids de chacun dans la production laitière. Le 21 et 22 janvier dernier, Jean-Marc Viennet, animateur du groupe Lactoplan pour Terre Comtoise et Philippe Lauhle, ingénieur spécialiste ruminants présentaient les résultats annuels de



## Quelques repères :

### ● La marge nette :

Dans le lait standard, amélioration sensible de 10 euros aux 1 000 litres due à la maîtrise des charges fixes et ceci malgré la hausse des charges variables.

Pour le lait AOP, stabilisation de la marge nette malgré une hausse des charges fixes et variables compensée par une hausse du prix du lait.

L'étude permet de constater un écart de 95 euros aux 1 000 litres de marge nette entre le ¼ supérieur et le ¼ inférieur du panel des exploitations figurant dans les groupes.

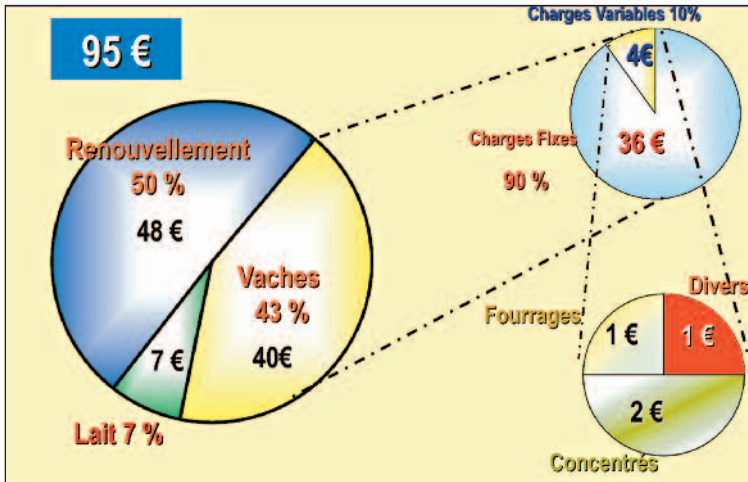
### ● Des pistes de travail et de progrès sont mises en avant :

- Améliorer la qualité du lait avec une diminution du taux cellulaire. L'impact est de 33 euros aux 1 000 litres entre la moyenne des 10% inférieurs et des 10% supérieurs.
- Améliorer l'efficacité alimentaire et le nombre de litres de lait produit par jour de vie de la vache, critère qui a un impact direct sur la marge nette.
- Travailler sur l'efficacité alimentaire.

### ● Pour comprendre

Le litre de lait produit par jour de vie de la vache repose sur 3 critères :

- la moyenne économique
- l'âge du 1er vêlage
- le nombre de lactations (taux de réforme)



chaque groupe avec la restitution des données collectées pour la campagne 2012-2013. Chaque éleveur recevait également ses résultats individuels avec une comparaison de l'exercice antérieur. "Ces groupes ont pour objectif d'échanger et de comparer les résultats techniques et économiques entre exploitations laitières, voir ce qui marche bien chez cer-

tains et comment le transposer dans mon exploitation. Grâce à cet apport de connaissances collectives et individuelles, les agriculteurs du groupe peuvent mettre en oeuvre des pistes techniques pour améliorer l'économie de leur élevage laitier. Ce travail bénéficie à terme à l'ensemble de nos adhérents" note Patrick Grosjean, directeur de la division animale. ■



## Retrouvez chaque mois les reportages vidéo consacrés à nos adhérents sur notre site internet

### ● Rencontre avec Pierre-André Prieur, agriculteur au Russey

Membre du groupe Lactoplan AOP de Terre Comtoise, Pierre-André Prieur a suivi les conseils de son technico-commercial, Jean-Noël Fauchia, pour adopter la Dyna Tech 20 afin de valoriser au mieux son fourrage et d'exprimer le potentiel laitier de son troupeau.